



Η **peopleatwork-hellas** είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι αλυσίδα λιανικής πώλησης με ανεπτυγμένο δίκτυο καταστημάτων. Στα πλαίσια της δυναμικής της λειτουργίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι/ες, για την κάλυψη της θέσης στελέχους στη **ΚΟΜΟΤΗΝΗ**:

### **ΣΤΕΛΕΧΟΣ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ**

κωδ ΚΟΜ-22

**Το έργο:** Οργάνωση, Διοίκηση, και Αποτελεσματική καθημερινή λειτουργία του καταστήματος, με σύγχρονες τεχνικές διοίκησης, δίνοντας έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών.

#### **Προφίλ κατάλληλων υποψηφίων:**

- Σπουδές σε πωλήσεις, μάρκετινγκ ή διοίκηση επιχειρήσεων
- Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 2 ετών σε θέση πωλήσεων σε κατάστημα λιανικής, επιθυμητά σε υπεύθυνο ρόλο
- Επιχειρηματική αντίληψη και διαπραγματευτικές ικανότητες
- Επικέντρωση στην εξυπηρέτηση του πελάτη
- Φυσικό ταλέντο στην επικοινωνία
- Εστίαση στην επίτευξη απαιτητικών στόχων
- Αποτελεσματική διαχείριση ομάδας με αποδοτική συνεργασία
- Επιθυμία για συνεχή εκπαίδευση και ανάπτυξη
- Άτομο με πολλαπλά προσόντα και ικανότητες, με επαγγελματική εμφάνιση, και προσανατολισμό στην εξυπηρέτηση των πελατών

Πολύ καλές προοπτικές συνεργασίας και περαιτέρω ανάπτυξης.

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία σε επαγγελματικό ύφος) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr)

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

*'Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.'*